

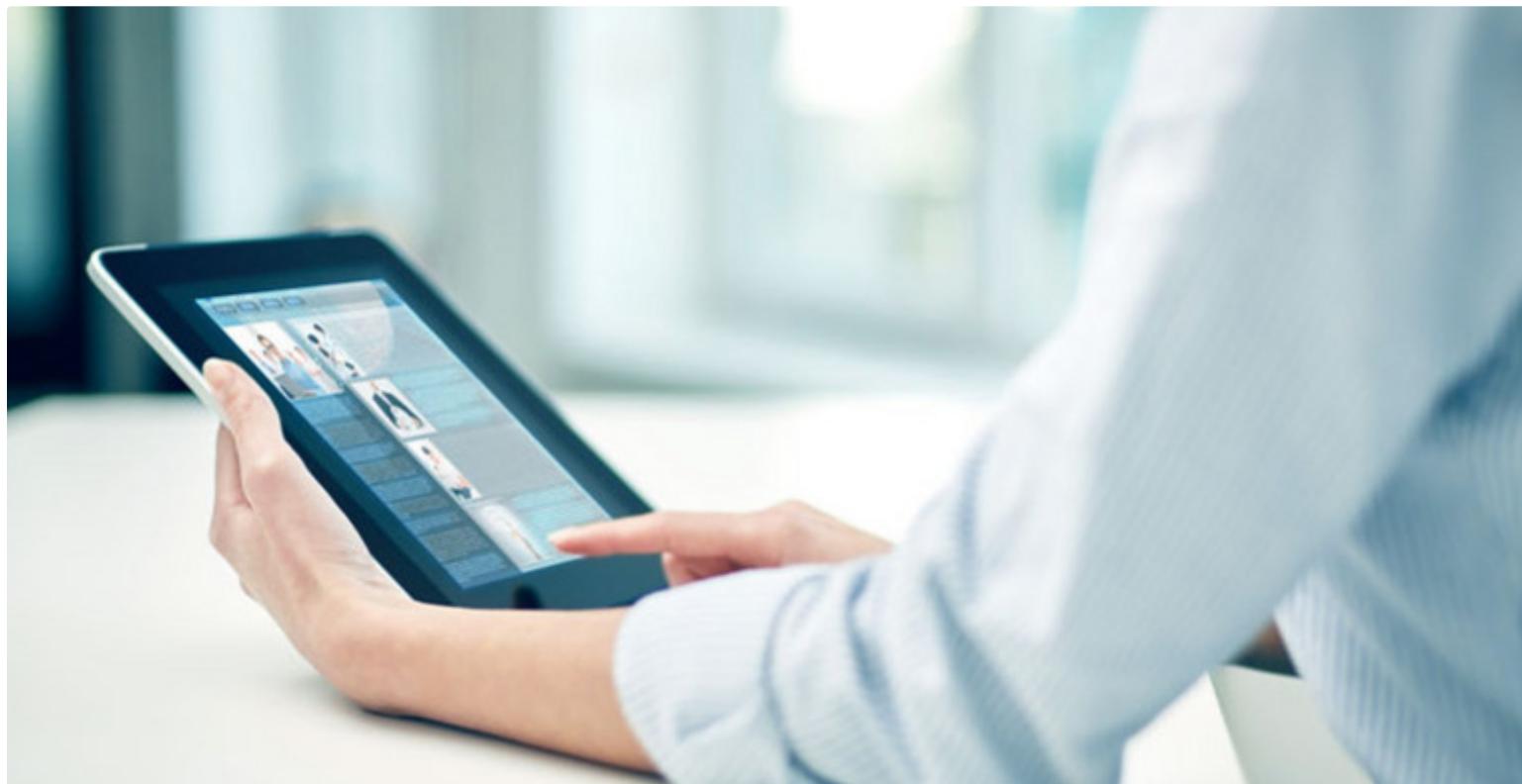


Kilimall开店费用有哪些？Kilimall中国卖家入驻开店费用详解

 Kilimall

2019-08-23 16:04:29

Kilimall若在入海外仓后90后卖出，则因收取商品存储费用，则需把这部分费用考虑进入。每月平台会进行FBK清仓活动，方便各位卖家FBK临近90天，可以降价促销。



图片来源：123rf.com.cn

中国卖家Kilimall开店费用一览表

服务类型	商品类型	服务/收费项	政策内容
交易	GS/FBK	品类佣金	免费
		服务质量保证金	2,000元-100,000元不等/店铺
		技术服务费	2,000元-100,000元不等/年
营销	GS/FBK	支付/收款服务费	肯尼亚站/乌干达站： *肯尼亚/乌干达本地结 KES/UGX: 1.5% ; *香港结 USD:3% ; *大陆结 RMB:3.5% 尼日利亚站： *尼日利亚本地结 NGN : 2% *香港结 USD:5% ; *大陆结 RMB:6%。 注：非洲支付/收款服务由LipaPay提供服务； 费率与规则有可能随当地国汇率而波动
		线上付费推广	流量直通车、广告展示位、社交媒体代运营
物流	GS/FBK	线下付费推广	联系平台工作人员
		非洲本地派送费	买家支付，近期将推出卖家包邮功能，该功能将刺激交易增长，推荐卖家使用，具体见后续发布细则；
	GS	国际头程物流费	标准
		订单批次操作费	0.3USD/票
	FBK	跨境贸易代理费	交易金额 5%
仓储	FBK	入库处理费	2018年10月1日前开店成功的卖家免仓储费至年底，之后开店成功的卖家收取仓储费用，详情
		商品仓储费	查询海外仓费用表；
		商品报废处理	
		订单处理操作	0.11USD-0.38USD/件不等
	GS/FBK	退货处理费	0.11USD-0.38USD/件不等
		退仓处理费	0.03USD-0.07USD/件不等
运营	GS/FBK	代运营	联系平台工作人员

备注：

FBK产品优势：

- 1、买家收货时效快。
- 2、商品展示权重高。



3、国际物流费节省更多。

4、无需卖家处理打包订单，节省时间成本。

5、365天无间断销售。

6、订单包裹包装精美。

7、退换货更方便。

2019年4月1日后中国卖家开店费用一览表

中国卖家入驻后各项费用明细表			
服务类型	商品类型	服务/收费项	政策内容
交易	GS/FBK	品类佣金	免佣金
		服务质量保证金	2,000元-100,000元不等/店铺
		店租	2,000元-100,000元不等/年
		支付/收款服务费	<p>肯尼亚站/乌干达站： *肯尼亚/乌干达本地结 KES/UGX: 1.5% ; *香港结 USD:3% ; *大陆结 RMB:3.5%</p> <p>尼日利亚站： *尼日利亚本地结 NGN : 2% *香港结 USD:5% ; *大陆结 RMB:6%。</p> <p>注：非洲支付/收款服务由LipaPay提供服务； 费率与规则有可能随当地国汇率而波动</p>



营销	GS/FBK	线上付费推广	流量直通车、广告展示位、社交媒体代运营
		线下付费推广	联系平台工作人员
物流	GS/FBK	非洲本地派送费	买家支付/卖家支付Kilishop 1美金/单)
		国际头程物流费	标准
	GS	订单批次操作费	0.5元/单
	FBK	跨境贸易代理费	交易金额 5%
肯尼亚仓储	FBK	入库处理费	6Ksh-10Ksh/件不等
		商品存储费	0.4Ksh-3Ksh/件/天不等
		商品报废处理	免费
		订单处理操作	11Ksh-38Ksh/件不等
	GS/FBK	退货处理费	11Ksh-38Ksh/件不等
		退仓处理费	3Ksh-7Ksh/件不等
国内广州仓储	GS	入库处理费	0.5元/件
		商品存储费	0.005元-1元/件
		订单处理操作	2.4元/单, 不包含打包材料费
		退仓处理费	小件整箱 : 4元/箱或0.4元/件, 以低者为准
		代打包费	3.5元/单
运营	GS/FBK	代运营	联系平台工作人员

备注：

FBK产品优势：

- 1、买家收货时效快。
- 2、商品展示权重高。
- 3、国际物流费节省更多。
- 4、无需卖家处理打包订单，节省时间成本。
- 5、365天无间断销售。
- 6、订单包裹包装精美。
- 7、退换货更方便。

备货国内云仓优势：

- 1、加快GS物流时效。
- 2、无需卖家处理打包订单，控制体积，节省国际快递费。



费用举例说明和定价指导：

一款手机成本800元，手机重量0.5KG,国内到东莞仓运费10元，我想利润100元，该如何定价？

1、若卖家只做GS自发货不设置包邮，订单发送到肯尼亚内罗毕，则国际运费： $0.5 \times 56 + 0.5 = 28.5$ 元

买家需要支付尾程运费：200Ksh；结算手续费3.5%；汇率1RMB=14Ksh；平台“0”佣金

则定价：成本+国内运费+国际运费+结算手续费= $(800 + 10 + 28.5 + 100) \times 1.035 \times 14 = 13599$ Ksh

2、若卖家只做GS自发货设置包邮，订单发送到肯尼亚内罗毕，则国际运费： $0.5 \times 56 + 0.5 = 28.5$ 元

买家需要支付尾程运费：0Ksh；结算手续费3.5%；汇率1RMB=14Ksh；平台“0”佣金 自提点运费：99Ksh

买家选择平台Kilishop自提点定价： $(800 + 10 + 28.5 + 100) \times 1.035 \times 14 + 99 = 13698$ Ksh

买家选择平台送货上门定价：则定价： $(800 + 10 + 28.5 + 100) \times 1.035 \times 14 + 200 = 13799$ Ksh

3、若卖家备货国内云仓，没有设置包邮，一天后卖出，发送到内罗毕，则该订单代打包费：入库费用0.3元+商品存储费：0.013元+订单处理操作费：2.4元+打包的材料费：0.72元=3.433元。由于备货云仓，国内快递费可以忽略不计算。

则定价： $(800 + 28.5 + 100 + 3.433) \times 1.035 \times 14 = 13504$ Ksh(若设置包邮，则再加上尾程运费即可)

4、若卖家将这款商品备货FBK,目前FBK无包邮设置，尾程运费需要买家支付；FBK跨境贸易代理费5%。

4.1 若在入海外仓后90天内就卖出，则海外仓的所有费用包含：入库费10Ksh+商品存储费0元+订单处理操作费

36Ksh(含耗材费)=46Ksh FBK国际运费：5元（由于大量备货，运费平均到每一个节省）则定价： $(800 + 5 + 100) \times 1.035 \times 14 + 46 = 13159$ Ksh

4.2 若在入海外仓后90后卖出，则因收取商品存储费用，则需把这部分费用考虑进入。每月平台会进行FBK清仓活动，方便各位卖家FBK临近90天，可以降价促销。

说明：

1、中国卖家需承担国际物流费用（头程），详见《Kilimall头程国际物流服务价格表》

2、GS 产品只有国际物流费用、订单批次操作费和收款服务费。

3、跨境贸易代理费和只针对FBK产品，GS 产品无跨境贸易代理费。

4、若设置GS商品包邮，则尾程运费向卖家收取，收取详见《肯尼亚尾程快递服务地区服务价格表》

5、国内东莞云仓提供商品存储、代贴面单、代处理订单、代打包（包含材料）等完善的仓储管理服务。

具体的各项费用请参照《kilimall国内广州云仓服务价格标准表》

6、如产生FBK订单，全程由Kilimall海外仓工作人员负责打包、发货，无需卖家处理。海外仓储各项服务内容和费用可以参照《Kilimall肯尼亚海外仓服务方案及费用标准》。（来源：Kilimall）





2017-05-04 10:36:00

最新评论

暂无评论

[打开雨果网APP, 发表您的评论 >](#)

热门文章

尼日利亚拟于2020年将增值税VAT税率由5%提高至7.5%

2019-10-09 03:41:00

重磅！亚马逊推出新加坡站点，助力卖家拓展狮城

2019-10-08 02:50:00

Shopee对战Lazada，像极了“落幕”的天猫国际网易考拉之战？

2019-09-23 09:34:00

东南亚电商“四足鼎立”，京东出海如何突出重围？

2019-10-09 03:39:00

Shopify批发商店在线结账操作指南

2019-10-09 03:37:00

觉得资讯文章不够全？

资讯 直播 服务 活动 总有你想看的~

[去看看](#)

[Kilimall](#)

[新手区](#)

[开店](#)

[费用](#)

